

S'initier ou se perfectionner en informatique

Utiliser l'informatique quel que soit son niveau de départ.

- Découvrir le matériel informatique et les fonctionnalités de word, excel sur windows xp.
- Saisir un texte, présenter un document, mettre en page, calculer, imprimer...
- S'appropriier l'écran de travail d'Open Calc ou Open Writer : élaborer des tableaux, mettre en page un document, utiliser des fonctions de calcul.

Méthodes

- Autoformation.
- Remise d'un tutoriel.

Intervenantes

Karine Micheau, assistante spécialisée formation,
et Céline Sourisseau, conseillère emploi formation, à la CA 79.

Dates et Lieu :

Parmi les dates proposées, choisissez
4 dates auxquelles vous souhaitez participer.

**21, 30/03, 05, 12, 19 et
27/04/2012**

à la CA79 à Vouillé (Ruralies)

Tarif : 160 €

Durée : 4 jours

Responsable du stage :

Céline Sourisseau - 05 49 64 94 83

Le + : Un ordinateur par personne.
Rythme au choix + formation individualisée.

S'initier ou se perfectionner à Internet

2 sessions

Utiliser Internet à des fins professionnelles ou personnelles.

- Se connecter à Internet.
- Naviguer et rechercher de l'information sur Internet.
- Envoyer et recevoir des messages avec Outlook (avec ou sans pièce jointe).
- Télécharger à partir d'Internet.
- S'abonner à des newsletters dans le domaine agricole.
- Identifier les sites sécurisés pour effectuer des paiements en ligne.
- Sécuriser son accès à Internet.

Méthodes

- Autoformation.
- Remise d'un tutoriel.

Intervenante

Céline Sourisseau, conseillère emploi formation à la CA 79.

Dates et Lieu :

- 09, 17 et 24/02/2012
- 24, 31/05 et 7/06/2012

à la CA79 à Vouillé (Ruralies)

Tarif : 120 €

Durée : 3 jours

Responsable du stage :

Céline Sourisseau - 05 49 64 94 83

Le + :
Un ordinateur par personne.
Formation individualisée

Du bureau à la corbeille : gérer l'administratif de l'exploitation agricole

2 sessions

Organiser son bureau afin de retrouver les documents rapidement. Faire le tri.

- Définir les règles de base pour organiser son bureau. Principes et plan de classement des papiers administratifs.
- Délais légaux de conservation des documents.

Méthodes

- Apport diaporama.
- Travail en sous-groupes.

Intervenante

Céline Sourisseau, conseillère emploi formation à la CA 79.

Dates et Lieux :

- 10/02/2012

à Mauzé sur le Mignon

- 26/04/2012

à la CA79 à Vouillé (Ruralies)

Tarif : 20 €

Durée : 1 jour

Responsable du stage :

Céline Sourisseau - 05 49 64 94 83

Créer ses outils de communication

Améliorer ses pratiques de communication auprès du public pour faire la promotion de ses produits.

- Définition de la communication.
- Les différents outils de communication.
- Les points à mettre en œuvre pour mieux communiquer.
- Analyse d'outils existants pour élaborer des maquettes types.

Méthodes

- Travaux en sous-groupe.
- Echanges.
- Elaboration et conception d'une maquette lors d'un rendez-vous individuel d'une demi-journée.

Intervenante :

Anne Augait, chargée de communication à la CA 79.

Dates et Lieu :

21 et 22/02/2012

à la CA79 à Vouillé (Ruralies)

Tarif : 50 €

Durée : 2 jours + 1/2 jour de rendez-vous individuel

Responsable du stage :

Céline Sourisseau - 05 49 64 94 83

Le + :

Formalisation d'une maquette de communication lors d'une prestation rattachable.

Créer son local de vente, aménager son stand et capter sa clientèle

Mieux aménager et organiser son local de vente et/ou son stand aux marchés.

- Les systèmes de commercialisation individuels en vente directe.
- L'aménagement et l'animation de stand.
- La réglementation en vigueur pour les locaux de vente.
- Les méthodes, les matériaux, les moyens pour mettre en valeur ses produits.
- Optimisation de son local de vente.

Méthodes

- Mise en situation. Travail à partir de ses plans.
- Apport, échanges, exemples.

Intervenantes :

Muriel Eunique, conseillère diversification à la CA16.
Anne Augait, chargée de communication à la CA 79.

Dates et Lieu :

22 et 27/03/2012

à la CA79 à Vouillé (Ruralies)

Tarif : 40 €

Durée : 2 jours

Public : Agriculteurs souhaitant créer un local de vente ou développer une activité de vente directe sur les marchés.

Responsable du stage :

Céline Sourisseau - 05 49 64 94 83

Fidéliser ses clients : techniques et outils

Définir et mettre en place une stratégie de fidélisation de ses clients adaptée à son exploitation.

- La fidélisation : définition.
- La stratégie de fidélisation.
- Les attentes des clients.
- Les techniques et outils existants : mode d'emploi, avantages, inconvénients.
- Elaboration d'un plan d'action pour fidéliser ses clients.

Méthodes

- Exemples, exercices, travail individuel.

Intervenante :

Véronique Lepeculier, formatrice vente-marketing-management à Idaic Formation à Poitiers.

Dates et Lieu :

31/01 et 08/02/2012

à Mauzé sur le Mignon

Tarif : 40 €

Durée : 2 jours

Responsable du stage :

Céline Sourisseau - 05 49 64 94 83

Le + :

Définition d'un plan d'action pour fidéliser ses clients.

Nouveau

Valoriser ses produits avec de nouvelles recettes

Associer les produits de son exploitation pour proposer des dégustations sur son territoire.

- Réaliser des recettes à partir des ingrédients du terroir et de sa production selon les saisons.
- Les bonnes associations ou les indésirables.
- Le coût des préparations et les quantités à préparer.
- Les règles d'hygiène, de froid, de conservation, d'entretien, de sécurité des matériaux à utiliser.
- Le dressage d'assiettes, le choix du contenant, l'importance des couleurs...
- La mise en valeur de ses réalisations et communiquer sur le processus de fabrication.

Méthodes

- Echanges de pratiques.
- Mise en situation, démonstrations, exemples.

Intervenant :

Benoît Gobin, cuisinier traiteur à Cirières.

Dates et Lieu :

01/02, 14/02, 23/03
et **17/04/2012**

à Courlay

Tarif : 80 €

Durée : 4 jours

Responsable du stage :

Céline Sourisseau - 05 49 64 94 83

Développer de nouveaux débouchés pour ses produits : comités d'entreprises, collectivités

Créer une offre de prestation cohérente et prospecter de nouveaux marchés.

- Identifier les caractéristiques de vente des comités d'entreprises et des collectivités.
- Définir sa politique commerciale, se préparer à la démarche commerciale, communiquer efficacement, mieux se connaître.
- Prospecter par téléphone, instaurer un climat de confiance dès la prise de contact, écouter et reformuler, argumenter et répondre aux objections, conclure et prendre congé.
- Mener un entretien avec un professionnel.

Méthodes

- Travail individuel, dessins, jeux sur la perception des choses et la communication non verbale.
- Test « avoir conscience de ses qualités ».
- Elaboration d'un guide d'entretien téléphonique adapté à chaque stagiaire.
- Jeux de rôle, test sur l'écoute, travail en groupe sur les principaux arguments de vente.

Intervenante :

Véronique Lepeculier, formatrice vente-marketing-management à Idaic Formation à Poitiers.

Dates et Lieu :

16, 29/03 et 11/04/2012
à la CA79 à Vouillé (Ruralies)

Tarif : 60 €

Durée : 3 jours

Public : Agriculteurs du Poitou-Charentes ayant une activité de vente directe.

Responsable du stage :

Céline Sourisseau - 05 49 64 94 83

Transformer à la ferme : hygiène alimentaire et certification HACCP

Appliquer les bonnes pratiques d'hygiène pour maîtriser la sécurité des produits transformés.

- L'impact de l'hygiène sur la sécurité, la qualité des produits et les dangers micro-biotiques, physiques et chimiques.
- Les différents germes pathogènes (origine, aliments concernés, source et vecteurs de contamination...).
- Les bonnes pratiques d'hygiène.
- Les exigences réglementaires et les sept principes de l'HACCP.

Méthodes

- Echanges d'expériences, discussions, exposés.
- Diaporama, cas concrets.

Intervenante :

Laurence Girard, enseignante au Campus des Sicaudières à Bressuire.

Dates et Lieu :

05 et 19/04/2012
au Campus des Sicaudières à Bressuire

Tarif : 50 €

Durée : 2 jours + 1/2 jour de rendez-vous individuel

Public : Agriculteurs en vente directe ou ayant une activité de restauration sur son exploitation.

Responsable du stage :

Céline Karasinski - 05 49 64 94 86

Le + :

Une demi-journée d'intervention sur votre exploitation pour valider le plan d'action.

Optimiser son patrimoine pour l'avenir

Etudier les moyens à mettre en oeuvre pour améliorer ses revenus après sa cessation d'activité.

- Les revenus de base à la retraite (retraite MSA, fermages, vente de l'exploitation...).
- Evaluer ses besoins financiers.
- Les outils de transmission du patrimoine, de protection de la famille, d'optimisation de ses revenus (placements immobiliers, produits monétaires, obligations, actions, assurances...).

Méthodes

- Apports, simulations.

Intervenants :

Sébastien Caulliez, conseiller d'entreprise, Jean-Jacques Dupont, juriste, à la CA 79.
Nathalie Trouvé, service retraite à la MSA79.
Conseiller patrimonial d'une banque.

Dates et Lieu :

16 et 23/03/2012

à la CA79 à Parthenay

Tarif : 50 €

Durée : 2 jours
+ prestation rattachable

Public : Agriculteurs du département et plus particulièrement le groupe Jeunes céréaliers du Niortais.

Responsable du stage :

Sébastien Caulliez - 05 49 77 15 66

Le + :

Option : Une prestation rattachable gratuite d'une demi-journée avec un conseiller d'entreprise de la CA79 pour diagnostiquer sa situation personnelle et identifier les leviers à mobiliser pour optimiser son patrimoine .

Gérer son stress en situation professionnelle (module 1)

Comprendre son stress, le mesurer, résister à la pression et trouver un moyen pour y remédier.

- Comprendre le processus biologique du stress, les facteurs déclencheurs, l'impact au travail.
- Analyser ses réactions, faire un autodiagnostic.
- Identifier une situation de stress, repérer les éléments déclencheurs, gérer la situation et ses émotions.
- Développer sa résistance interne pour résister aux pressions, récupérer.

Méthodes

- Exercices individuels, échanges en groupe, tour de table.

Intervenante :

Véronique Lepeculier, formatrice vente-marketing-management à Idaic Formation à Poitiers.

Dates et Lieu :

16/02 et 15/03/2012

à la CA79 à Vouillé (Ruralies)

Tarif : 40 €

Durée : 2 jours

Responsable du stage :

Céline Sourisseau - 05 49 64 94 83

Préparer la transmission de son exploitation agricole

Définir un véritable projet de transmission de son exploitation.

- Les aspects de la transmission de son exploitation :
 - . sociaux, fiscaux, juridiques et humains
- Evaluation de la valeur de son exploitation (valeur patrimoniale et rentabilité).
- Le dispositif d'aides accompagnant la transmission hors cadre familial.

Méthodes

- Questionnements, exposés, études de cas.

Intervenants :

Sébastien Caulliez, conseiller d'entreprise et fiscalité, Denise Blanchard, conseillère d'entreprise, Jean-Pierre Charron, Pierre-Jean Moïa, conseillers transmission, Dominique Varin, conseillère bovins et Jean-Jacques Dupont, juriste, à la CA 79.
Cyrille Roche ou Nathalie Trouvé, responsable du service retraite et coordinatrice du service retraite à la MSA 79.
Notaire.

Dates et Lieu :

09, 16, 23/02,

01, 08, 15/03/2012

à la CA79 à Bressuire

Tarif : 0 €

(engagement 240 €, cf. conditions générales)

Durée : 6 jours

Public : Agriculteurs de + de 50 ans souhaitant transmettre leur exploitation

Responsable du stage :

Denise Blanchard - 05 49 77 16 57

Marché à terme : analyse technique

Comprendre l'analyse technique du marché à terme et du marché classique. Définir la tendance de l'orientation des cours des marchés.

- Pré-requis : avoir suivi la première formation «Maîtriser sa commercialisation avec le marché à terme».
- Fonctionnement des marchés, éléments qui permettent d'anticiper un changement.
- Décrypter un schéma boursier, simulation de prise de décision, analyse des conséquences.
- Outils d'aides à la décision, correction du travail individuel, enseignements à en tirer.
- Témoignage d'un agriculteur qui pratique le marché à terme.

Méthodes

- Présentation power point, analyse, mises en situation, apport théorique.
- Echanges, synthèse, visite.

Intervenants :

Malik Tsebia, conseiller Cap Marché à la CA 86.
Eric Versavel, conseiller productions végétales à la CA79.
Un agriculteur qui pratique le marché à terme.

Dates et Lieu :

20/01 et 10/02/2012
à la CA79 à Thouars

Tarif : 40 €

Durée : 2 jours

Public : Céréaliers du nord du département.

Responsable du stage :

Eric Versavel - 05 49 67 88 02

Créer, référencer et administrer son site Internet pour faire la promotion de ses produits

Créer soi-même un blog ou un site avec un outil gratuit, le mettre à jour et le faire fonctionner en toute autonomie.

- Internet : son évolution et ses enjeux.
- Les étapes à suivre et à respecter pour concevoir un site Internet.
- Création par les participants avec l'appui des intervenants d'un site Internet ou un blog avec des outils gratuits (WordPress et Open Source).
- Mettre à jour et faire fonctionner son site et son blog en toute autonomie.
- Comprendre le fonctionnement des réseaux sociaux pour augmenter la visibilité de son site Internet et de ses activités.

Méthodes

- Remise d'un tutoriel pas à pas et illustration de toutes les étapes de création d'un site ou d'un blog sous WordPress.
- Les participants réaliseront eux-mêmes toutes les étapes de la création de leur site ou leur blog pendant la formation avec l'appui des intervenants.
- Diaporama, exercice individuel...

Intervenants

Denis Allard et Hélène Guérin Pigment 17 multimédia à la Rochelle.

nouveau

Dates et Lieu :

**24/04, 15, 29/05,
12, 26/06 et 13/09/2012**
à la CA79 à Vouillé (Ruralies)

Tarif : 270 €

Durée :
6 jours + prestation rattachable*

Responsable du stage :

Céline Sourisseau - 05 49 64 94 83

** en salle avec travail individuel à réaliser entre les sessions par les participants*

Prestation rattachable d'une demi-journée pour l'appui à la création.

Le + :

Elaboration d'un site ou d'un blog personnalisé pendant la formation pour chacun des participants.

*Dans le cadre du Plan Numérique Régional, une aide de la région est possible pour les personnes créant un site Internet pour faire la promotion de leurs produits (Volet Appui TIC aux entreprises).
Pour plus de renseignements, prendre contact avec Céline Karasinski, conseillère diversification à la CA79, ou bien voir le site suivant www.poitou-charentes.fr/files/guide_aides/cheque-tic-reglement.pdf*